



K A F F E

ERFAREN SÆLGER TIL KAFFE I JYLLAND

ER DU VORES NYE SUPERSÆLGER?

DK Company søger en erfaren sælger, som skal varetage salget og den daglige kundekontakt i Jylland for vores brand KAFFE. En energisk sælger, der besidder et højt drive, og som kan være med til at udvikle og forme KAFFE's fortsatte vækst. Vi kan tilbyde en spændende og alsidig stilling, hvor du kommer til at arbejde selvstændigt i en ambitiøs organisation, der hele tiden stræber efter at gøre tingene bedre. Et team, hvor du får indflydelse på kollektioner og salgsfremmende tiltag.

DU FÅR TIL OPGAVER AT:

- Du får ansvaret for salget af vores 6 årlige kollektioner samt 4 Express kollektioner
- Du får ansvaret for at sælge lagervarer og NOOS i sæsonen
- Du får ansvaret for at sikre et fortsat øget salg, samt opbygge langsigtede og tætte relationer med nye – samt eksisterende kunder
- Du er ansvarlig for at rådgive kunder i forbindelse med optimering af deres forretning, samt deltage i diverse kundearrangementer efter behov
- Du er ansvarlig for salgsbudgetter, herunder planlægning og rapportering til ledelsen
- Du deltager i salgsmøder og på 2 årlige messer

SOM PERSON:

- Du er energisk, smilende og udadvendt
- Du har et godt overblik, arbejder selvstændigt og struktureret. Du er punktlig, målrettet og motiveres af at skabe resultater
- Du er god til at motivere dig selv og arbejde mod fælles og egne mål
- Det er et krav, at du har erfaring fra en lignende stilling og kan identificere dig med brandet KAFFE
- Du er indforstået med at have skiftende arbejdstider og rejseaktivitet i messeperioderne

VI KAN TILBYDE:

- Du kommer til at arbejde med et brand, der er i rivende vækst
- Til dagligt bliver du del af et stærkt KAFFE-team, hvor holdånd, godt humør og højt drive kendetegner hverdagen
- Løn efter kvalifikationer
- Bil og firmapension

TILTRÆDELSE:

Snarest muligt - dog senest 1. maj 2019. Har du spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at kontakte Sales Manager, Tina Dahl på mobilnummer: 22 39 06 26.

Ansøgningsfrist er den 20. marts 2019 – men da vi behandler ansøgningerne løbende, bedes du sende din ansøgning og dit CV med foto til jobs@dkcompany.com - mærket "KAFFE-sælger – Jylland".

Vi glæder os til at høre fra dig.



dk company

DK Company koncernen er en dynamisk og vækstorienteret international koncern med passionerede medarbejdere, der ønsker at gøre en forskel. Mulighederne er store i en koncern med 20 brands, 14.000 engroskunder, 200 helt og delvist ejede detailbutikker samt e-commerce platform. Den årlige omsætning er 3 mia. kr. Koncernen har selskaber i Danmark, Norge, Sverige, Finland, Belgien, Holland, Frankrig, Tyskland, UK, Schweiz, Spanien, Canada, Kina samt repræsentation i Tyrkiet og Bangladesh.