



## ÄR DU VÅR NYA SÄLJARE? SÖDRA SVERIGE

ICHI söker en erfaren säljare till Södra Sverige.

Vi söker en driven och energisk säljare som kan vara med och utveckla och forma ICHIs fortsatta tillväxt i Sverige.

Vi erbjuder en rolig och utvecklande tjänst fylld av utmaningar i en spännande verksamhet där vi tillsammans skapar resultat. Vi levererar fina, läckra och trendiga kollektioner som samtidigt är kommersiella. Du blir en del av ett team med plats för humor och glädje. Vi samarbetar med kollegor så organisationen prioriteras men eftersom jobbet ofta är väldigt självgående är det viktigt att du trivs med frihet under ansvar.

### VI SÖKER

- dig som är villig att arbeta hårt och kan vara på resande fot under vissa perioder
- dig som kan öka försäljningen och löpande knyta nya kundkontakter
- dig som tycker om att jobba mot kortsiktiga och långsiktiga mål
- dig som är självgående, proaktiv och har lätt för att motivera dig själv och andra

### ARBETSUPPGIFTER

- du kommer att ansvara för försäljningen av 6 kollektioner per år med en hel del resdagar under året i förbindelse med införsäljning, mässor samt kollektionsmöten
- i anställningen ingår även försäljning av lagervaror, expresskollektion samt NOOS
- dialog och samarbete med kunder
- besöka nya potentiella kunder
- arbete vid mässor minst två gånger per år

### ERFARENHET OCH KOMPETENS

- du har dokumenterad säljarenhet, branschfarenhet är meriterande
- du har en personlig produktivitet
- du kan mode och har en känsla för produkter och trender
- du har körkort B
- du har bra datorförståelse

### DIN PROFIL

- är ödmjuk och prestigelös
- Du älskar mode
- kan och vill jobba både i team och självständigt
- är strukturerad och har ordning och reda
- är arbetsam, noggrann och flexibel
- Du har förståelse för siffror och känsla för goda affärer



### ARBETSORT

Lämplig placeringsort för tjänsten är i södra Sverige

### ANSÖKAN

Skicka din ansökan till [jobvejle@dkcompany.com](mailto:jobvejle@dkcompany.com) – märk den "Säljare ICHI Sverige" Har du frågor om tjänsten är du välkommen att kontakta Helene Nordestgaard på [heno@dkcompany.com](mailto:heno@dkcompany.com) +45 53 367 117

### ANSÖKNINGSTID

Så fort som möjligt – urval och intervjuer sker löpande

### TILLTRÄDE:

Snarast möjligt



**dk company**

DK Company koncernen er en dynamisk og vækstorienteret international koncern med passionerede medarbejdere, der ønsker at gøre en forskel.

Mulighederne er store i en koncern med 25 brands, 16.000 engroskunder, 5-retail koncepter, 200 helt og delvist ejede detail-butikker samt e-handels platform. Den årlige omsætning er 4.6 mia.kr.

Koncernen har selskaber i Danmark, Norge, Sverige, Finland, Belgien, Tyskland, UK, Frankrig, Schweiz, Holland, Spanien, Canada, Kina samt repræsentation i Tyrkiet og Bangladesh.

Domicil Danmark er beliggende i Ikast, Vejle og København.

Se mere på [dkcompany.com](http://dkcompany.com)